Trebing + Himstedt ist Berater für digitale Transformation zu intelligenten Fabriken und intelligenten Produkten. Durch agiles Vorgehen und Pioniergeist schaffen wir gemeinsam Innovationen, die begeistern und frühzeitig Nutzen generieren. Wir nennen es Wow + Now.

Der Trend ist klar, intelligente Produkte werden immer individueller und in Produktions-Netzwerken effizient, flexibel und nachhaltig hergestellt. Der Schlüssel dazu sind Daten, die konsequent analysiert und genutzt werden sowie die Möglichkeit, mit der Cloud-Technologie dynamischer zu agieren. Digitale Innovationen gestalten wir in den Branchen Hightech & Machinery für Hidden Champions bis zum Großkonzern.

Vertriebsmitarbeiter im Innendienst IT (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Betreuen der Bestands- und Gewinnen von Neukunden
- Gestalten des B2B-Neukundengeschäftes über Online- und Social-Media-Netzwerke sowie durch Cold Calls
- Managen von Service-Level-Agreements
- Systemgestützte Abwicklung von Kundenaufträgen, Pflege von Stammdaten und Reporten zum Vertriebsforcast

- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team zur Unterstützung bei Kampagnen, Webinaren, Veranstaltungen und Messen

Dein Profil

- Studienabschluss der Betriebswirtschaft bzw. des Wirtschaftsingenieurwesens oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Innendienst idealerweise bei IT- oder Dienstleistungs-Unternehmen
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative, Flexibilität und zielorientiertem Arbeiten
- Ausgeprägte Kundenorientierung sowie Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch

Interessiert?

Jetzt bewerben

Alle Informationen zu Trebing + Himstedt findest Du unter www.t-h.de